

2012年から3年で

主催セミナーの
ご案内

売上を2倍にする方法

～ 学校では教えていない本当の経営実務セミナー～

少子化高齢化のデフレ経済の中、真空マーケットを探した勝ち組経営を具体的
(17社)にご紹介！！

ダンボール加工業B社

取引先の売上減少に伴い、得意先の商品を梱包する当社の仕事も減少した。追い討ちをかける様に、取引先からコスト削減を伝えられた。

を真空マ-ケットとして、売上倍増
B社がしたこととは？！

QBハウス(理容店)

10分1000円の低価格で
日本一の理髪店。
薄利多売経営ではない
利益が上がる正体とは？

コメリ

ZOZOTOWN

パティスリー
ミュール

サクラハウス

etc...

林が
ご紹介！

このような方のご参加をおすすめします！！

- 新規事業に参入してチャレンジしたい経営者
- 成功しているビジネスモデルを習得したい経営者
- 異業種の成功している売り方、仕入れ方を学びたい経営者

< 講師紹介 >

林竜太郎税理士事務所 税理士 林 竜太郎



税理士開業後、15年以上のコンサルティング業を行い、売上UPのための販売、仕入、人事マネジメントをお客様に提供。

名刺交換会あり

開催日:平成24年3月15日(木)
19:00~21:15(受付18:30より)

セミナー - 終了後に名刺交換会を開催します
会場:川越東武ホテル3F 松竹の間
JR川越線、東武武東上線川越駅東口徒歩5分
Tel:049-225-0111

受講料:2,000円

定員:18名

担当:赤間

お客様の声をご紹介します

～セミナー参加者の成果～



今回のセミナーをお聞きになって、即実行してみたいこと！！

不動産賃貸業 Iさん

賃貸物件の定額化をやってみようと思いましたが、社員も金額を把握できるのはわかりやうい、お客様に紹介しやすいと思つた。

建設業 Nさん

本場先発権の販売と佳に方法をお聞きしたい。

自動車修理業 Iさん

・日常業務外主に現業任事、向付体セミナーでは知見や考え方がとぼしいので、先ずは上記の顧客と考へ、行動し、お客様目標と常に意識して、日常業務に取組むと考へます。

製造業 Yさん

高品質だけを求めるのではなく、必要な品質をクリアすることで、客層を広げることが出来ればよいと思つた。

主催：TaxHouse川越東田町店
林竜太郎税理士事務所

住所：〒350-1114 川越市東田町21-7
TEL：049-248-2218
FAX：049-248-2337
URL：http://www.dragon-tax.jp/

下記へご連絡ください！ FAX 049-248-2337

法人様名

参加者ご氏名

〃

ご連絡先 TEL:

FAX: